

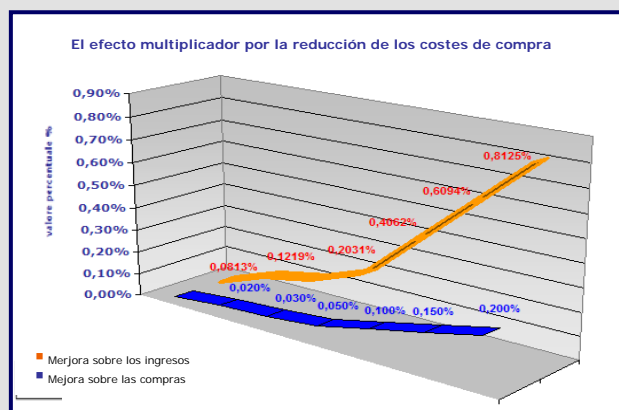
Un Team de profesionales con más de 10 años de experiencia internacional especializados en la optimización del proceso de compras así como en la identificación de las problemáticas inter-departamentales y en la propuesta de soluciones adaptadas para cada empresa.

- Conocimiento de las áreas de riesgo
- Confidencialidad
- Metodología en constante evolución
- Team Working
- Alta profesionalidad de sus colaboradores
- Procesos de calidad interna

AMBIENTE

La alta especialización y la complejidad de las negociaciones comerciales, así como el alto número de transacciones y el continuo reajuste de las estructuras, hacen que el ambiente donde las empresas actúan sea cada vez más complejo y cambiante.

Ofrecer los adecuados instrumentos de control y soporte a los diferentes departamentos se hace estratégico para monitorizar eficazmente aspectos fundamentales como son los procesos de compras/ventas, la gestión administrativa así como la formación.



COMMAUDIT ofrece un servicio integral que reduce los costes estratégicos y no estratégicos, evidencia las pérdidas endémicas ocultas e incrementa la productividad.

Garantizamos unas recuperaciones de entre 5 y 10 euros por cada 10.000 euros de compras analizadas, que se traducen en un incremento de los beneficios de entre un 0,2% y un 0,4%.

Proporcionamos ahorros de entre un 15%-20% en los Costes no Estratégicos.

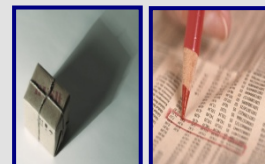
Nuestra intervención se autofinancia en función del éxito de la misma, nosotros no prevemos unos honorarios fijos, nos basamos en los resultados obtenidos y en el grado de satisfacción de nuestros clientes.

Honorarios fijos y
coste de intervención =
0,00 €

Nuestras áreas de trabajo

Negociaciones, logística y facturación, crean diferentes flujos de información que si no se controlan adecuadamente pueden generar pérdidas ocultas. Nuestra experiencia demuestra que las áreas de riesgo son:

- Contratos de compra y venta
- Estructura de la tarifa y cantidades (Uds. pedidas y Uds. recepcionadas)
- Dpto. Administración (pagos/cobros, ahorro en los costes no estratégicos)
- Logística y transporte
- Servicios generales (Luz, agua, mantenimiento, etc...)



Los servicios de Valoris

□ Control y análisis de los Contratos

- ✓ Control a posteriori de la correcta aplicación de las condiciones comerciales de compra
- ✓ Control contratos de publicidad/marketing
- ✓ Control de los contratos de servicios generales (Luz, agua, mantenimiento, leasing, renting, etc...)

□ Control compras - ventas

- ✓ Verificación y re-cálculo de los rapells comerciales y atípicos
- ✓ Verificación y re-cálculo del precio correcto de compra
- ✓ Control y optimización de las órdenes de aprovisionamiento
- ✓ Consolidación de las bases imponibles de compras

□ Gestión de los contenciosos inherentes a las ventas

- ✓ Control y seguimiento de los importes reclamados
- ✓ Re-cálculo de los descuentos contractuales
- ✓ Gestión y cierre de los contenciosos

□ Accounting Incidence

- ✓ Identificación y recuperación de los pagos dobles
- ✓ Análisis de otras incidencias contables
- ✓ Intereses sobre impagados (D.L. 23/2002)

□ Gestión administrativa

- ✓ Control de los procedimientos de facturación activa y pasiva
- ✓ Control de las devoluciones
- ✓ Análisis de las Penalizaciones
- ✓ Racionalización y optimización de los costes no estratégicos

□ Consulting y Soporte formativo

- ✓ Optimización de los procedimientos administrativos y comerciales
- ✓ Redefinición de procesos
- ✓ Individualización de las debilidades y puntos críticos
- ✓ Manuales y formación especializada

Alta profesionalidad y confidencialidad

Trabajo a balances cerrados

commaudit
MARGIN RECOVER

Realización de proyectos Ad - hoc